

## Formulaire de construction d'un « elevator pitch »

Utilisez ce tableau pour construire votre pitch, en y écrivant les phrases de chaque étape, puis récitez-les en vérifiant le timing (approximatif).

Respirez profondément		
<b>Accroche</b> (15 sec)	Idée :	Mot clé :
	Phrase :	
<b>Problématique, besoin non satisfait</b> (15 sec)	Idée :	Mot clé :
	Phrase :	
<b>Solutions existantes</b> (15 sec)	Idée :	Mot clé :
	Phrase :	
<b>Votre solution</b> (15 sec)	Idée :	Mot clé :
	Phrase :	
<b>Avantages et élément(s) différentiateur(s)</b> (15 sec)	Idée :	Mot clé :
	Phrase :	
<b>Conclusion, appel à l'action</b> (15 sec)	Idée :	Mot clé :
	Phrase :	
<b>Souriez !</b>		