Formulaire de construction d’un « elevator pitch »

Utilisez ce tableau pour construire votre pitch, en y écrivant les phrases de chaque étape, puis récitez-les en vérifiant le timing (approximatif).

|  |
| --- |
| **Respirez profondément** |
| **Accroche**(15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : |
| **Problématique,besoin non satisfait**(15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : |
| **Solutions existantes**(15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : |
| **Votre solution**(15 sec) | **Idée** : | **Mot clé :** |
| **Phrase** : |
| **Avantages et élément(s) différentiateur(s)** (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé :** |
| **Phrase** : |
| **Conclusion, appel à l’action** (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : |
| **Souriez !** |